個人投資家さま向け会社説明会

三和ホールディングスの概要と取り組み

2025年2月6日

三和ホールディングス株式会社

(東証プライム・証券コード:5929)

代表取締役社長

髙山 靖司

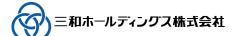


本日お話しする内容

長期ビジョンと中期経営計画 会社概要 ● 三和グループの歴史 社会に貢献する商品・サービス 03 三和グループの売上高構成 **12** ESGマテリアリティとKPI 株価推移 日本における主要商品 日本における強み 06 米州における強みと主要製品 15 株主優待情報 欧州における強みと主要製品 16 外部からの評価 07 08 アジア事業の成長力強化 **17** コーポレートサイト 09 業績推移

「予想」に関する注意

当資料に記載されている内容は、様々な前提に基づいたものであり、記載された業績予想、各施策の実現を確約したり、保証するものではありません。





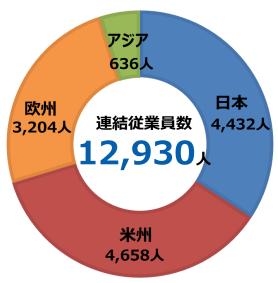
三和グループの使命

安全、安心、快適を提供することにより社会に貢献します

三和グループの経営理念

- 一、お客様すべてが満足する商品、サービスを提供します
- 一、世界の各地域で評価されるグローバルな企業グループとなります
- 一、個人の想像力を結集して、チームワークにより、企業価値を高めます

従業員の地域別構成比



会社概要

設立

1956年

連結子会社

71社

連結売上高

6,111_{億円}

営業利益

654億円

営業利益率

10.7%

展開地域

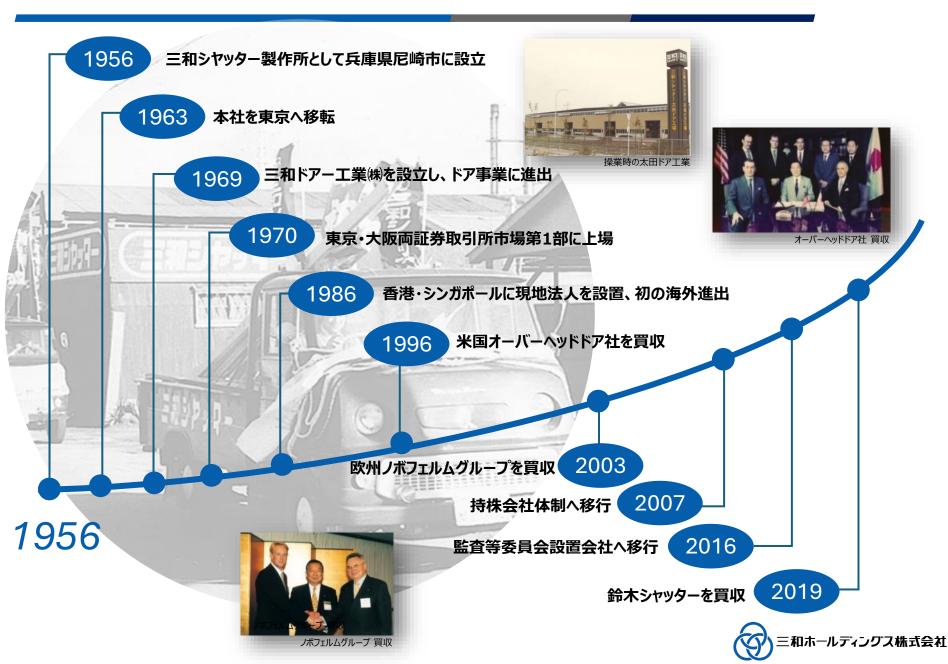
27の国と地域

生産拠点

63ヵ所

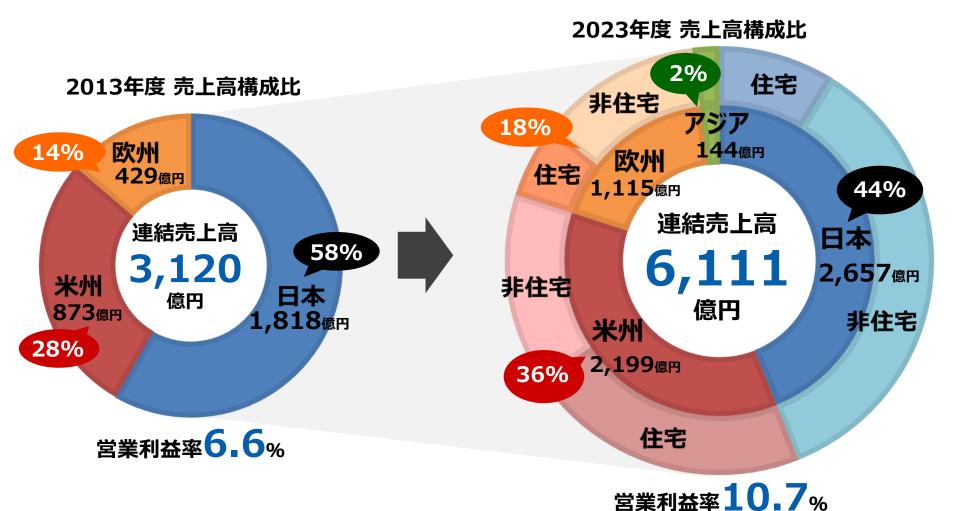
(2024年3月期)

02 三和グループの歴史



03 三和グループの売上高構成

当社グループの強みである「多品種化」「グローバル化」「サービス」を継続的に強化し、グローバルトップブランドへと拡大を続けています。





04 日本における主要商品

日本

ウォーターガード

防水シャッター



: マーケットポジション



耐火クロス製

防火・防煙スクリーン

ガレージドア







日本

245

2021年度



特徵

- 三和シヤッターを中心とした全国に拡がる販売・製造拠点網
- ■施工・アフターサービスまで一気通貫のビジネスネットワーク
- ■3,900名超の施工技術者を全国配置した強固な施工体制
- ■シャッター、ドアだけではない"多品種ラインアップ"





247

2022年度

2023年度

2024年度

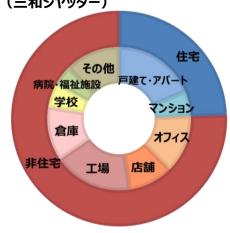
(予想)

市場動向

主力の非住宅向けではこの先も需要は 堅調に推移する見込み。

- ・オフィス、商業施設 大都市圏において、大型再開発 プロジェクトが進行中。
- ・工場 国内回帰等により建設が堅調に推移。
- ・倉庫、物流センター 大型物流センターの建設は 高水準を維持。

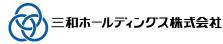
2023年度製品用途別売上構成 (三和シヤッター)



主な取り組み

- ・販売価格 物流費・工事費・人件費の増加分や鋼材 価格上昇分の売価転嫁により、 採算性を確保。
- ・高付加価値商品の拡充 防災・減災・環境配慮商品やIoT技術を 駆使したスマート化製品ラインアップの拡充。
- ・メンテ・サービス事業 2016年より、防火設備検査が法制化され、 法定検査が伸長。 収益性が高い修理・メンテナンス売上は

収益性が高い修理・メンテナンス売上は国内事業全体の約20%近くを占める。



06 米州における強みと主要製品

ーオーバーヘッドドア社ー 米州

The Genuine. The Original.

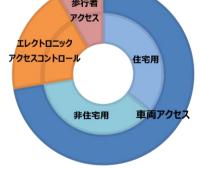


- ■1921年創業の業界のパイオニア
- 商品ラインアップが豊富
- 特徴 ■ 強固な販売ネットワーク
 - (約450ヵ所の代理店/全米に広がる数千の販売店/ネット販売)
 - ■シェア維持のための強靭な製造ネットワーク

(予想)



2023年度製品用途別売上構成



■売上高 === 営業利益 ━━営業利益率 2,394 2,192 2,199 16.6 15.7 13.3 1,392 398 345 290 6.0 84 2024年度 2021年度 2022年度 2023年度

市場動向

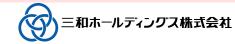
- ・住宅向け 金利引き下げも後押しし、 需要回復が見込める。 人口増により、長期的な需要増を 見込む。
- ・非住宅向け 半導体・自動車等の工場建設や データセンター・店舗が堅調。

主な取り組み

- ・市場シェア 新商品投入やチャネル強化によりシェア向上。
- ·販売価格 鋼材価格の上昇分を販売価格に転嫁し、 高水準で販売価格を維持、高い収益性を確保。
- ・コスト削減 製造・配送等の生産性改善や生産拠点最適化 の推進。



アクセスコントロール



07 欧州における強みと主要製品

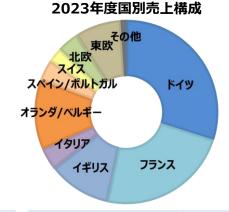
欧州 - ノボフェルムグループー

novoferm

特徴

- 1955年創業の業界 2 位のシェア
- M&Aによりコア製品のシェアアップ
- ■サービス事業の強化
- ■顧客視点でデジタル化されたプロセス

(予想)





億円

1,142 1,115 1,055 858 4.6 4.0 3.5 39 43 39 2021年度 2022年度 2023年度 2024年度

市場動向

- ・住宅向け ドイツ・イギリスなどは厳しい状況にあるが、南欧では、 回復の兆しが見えており、25年以降の回復を予想。
- ・非住宅向け 住宅同様建設環境は厳しいが、工場・倉庫をなど 産業用の落ち込みは比較的軽微であり、25年に 底打ちを予想。

主な取り組み

- ・M&A戦略 シェアの低い地域において、 M&Aによりシェア拡大に努める。
- ・サービス事業 産業ドアを中心にサービス事業を 強化し、収益確保に努める



産業用ドア



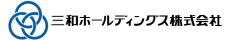
ガレージドア



スチールドア

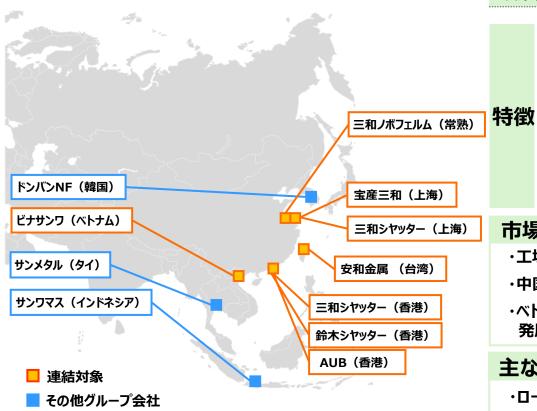


ドックレベラー



アジア

戦略グループ各社の一体運営強化 および連結対象事業の拡大



| | 2023年度 通期実績 | 2024年度 通期予想 |
|------|----------------|----------------|
| 売上高 | 144億円 | 155億円 |
| 営業利益 | 5.8億円 | 4.0億円 |

- 1986年に業界に先駆けて アジア(香港・シンガポール)へ進出
- ■日本の技術を活かした高品質な 製品ラインアップ
- ■グループ各社の販路・技術力を活用
- ■2022年にはアジアで初となるM&Aとして香港 AUB社を買収、事業強化と領域拡大を進める

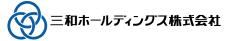
市場動向

- ・工場向け、オフィス向けなど非住宅の割合が大きい。
- ・中国市場は低迷しているが、香港・台湾が堅調に推移。
- ・ベトナム、インドネシアなどアセアン諸国は将来的に経済 発展の可能性の高い地域。

主な取り組み

・ローカル化の推進

・防火・遮熱市場への攻略



09 業績推移



- ●売上高は、約3,400億円増加、特に海外売上高は2.9倍に
- ●営業利益率は、4.5ポイント上昇

左記数値は全て2013年度と2024年度(予想)の対比

2024年度 第3四半期 決算

決算のポイント(3Q累計)

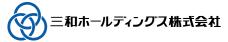
国内、米州が牽引し、売上、利益ともに過去最高。 通期予想は、2Q発表時予想を据え置く。

- ●売上高は、日米での数量増により前年比+9.1%の増収 (+396億円)
- ●営業利益は、数量効果と売価転嫁の浸透に加えて、 米州でのコスト削減効果もあり前年比+23.8%の大幅増益 (+98.1億円)

| | 2023年度 通期実績 | 2024年度 3Q累計実績 | 2024年度 通期修正予想 |
|-----------|----------------|------------------|------------------|
| 売上高 | 6,111億円 | 4,751億円 | 6,530億円 |
| 営業利益 | 653.6億円 | 509.7億円 | 725.0億円 |
| 営業利益率 | 10.7% | 10.7% | 11.1% |
| ROIC (注1) | 22.6% | - | 23.5% |
| ROE (注2) | 16.5% | - | 17.5% |

| 中計2024 目標 |
|--------------|
| 5,800億円 |
| 450.0億円 |
| 7.8% |
| 17.5% |
| 13.5% |

(注1) ROIC=税引後営業利益(NOPAT)/投下資本 ×100 ※ROICで用いる投下資本は、現金および現金同等物、投資有価証券を除いて算定 (注2) 株主資本コストは8%を目処



三和グローバルビジョン2030

To be a Global Leader of Smart Entrance Solutions ~ 高機能開口部のグローバルリーダーへ~

気候変動やデジタル化などで変化する社会のニーズに応える高機能な開口部ソリューションをグローバルに提供し、 サステナビリティ経営と人材力強化により全てのステークホルダーから評価される企業グループとなります。

2024

中期経営計画2024 (2022~2024年度)

基本戦略

- 1.日・米・欧のコア事業(シャッター・ドア、サービス)の強化、領域拡大
- 2.アジア事業の成長力強化
- 3.防災・環境対応製品の拡充と製品・サービスのスマート化推進
- 4.デジタル化とものづくり革新による生産性向上
- 5.サステナビリティ経営の推進

2022



11 社会に貢献する商品・サービス

気候変動やデジタル化などで変化する社会のニーズに応える気候変動対応や防災に貢献する商品の品揃え強化と商品・サービスのスマート化・IoT化を推進します。

気候変動

空調効率を向上させる高速シートシャッターや断熱効果のあるオーバースライダーなど、地球温暖化の進行を食い止める"緩和"に貢献する商品







2024年度目標 **960 億円**

2021 2022 2023

適応

緩和

気候変動の進行に備えた防水・耐風商品など、 気候変動による被害の回避・低減に備える "適応"に貢献する商品





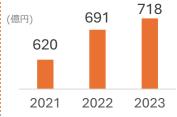


2024年度目標 180 億円

防災

防災に貢献する商品

火災発生時の延焼防止に貢献する防火シャッター、防火ドア、耐火間仕切や、地震発生時の安全な避難に貢献する耐震商品

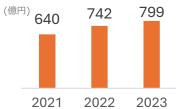




2024年度目標 **810** 億円

防災機能を支えるメンテナンス・サービス

社会インフラとしての防災機能の維持と、住み続けられるまちの実現に貢献するメンテナンス、点検、修理サービス





2024年度目標 **760 億円**

スマート化・IoT化

便利で快適な暮らしを実現する スマート化・IoT化商品



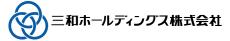
RemoSma スマートフォン操作システム (三和シヤッター)



Aladdin Connect スマートフォン操作システム(ODC)



Homematic IP Smart Home System ガレージドア用操作システム(NF)



12 ESGマテリアリティとKPI

中計最終年度として、KPI達成へ向け施策を推進、次期中計を見据えた取り組みも進めていく

2024年



■ドックレベラー「Mechanical Pit Leveler lを発売(ODC)

■耐風形軽量シャッター「耐風 ガードLS 防火設備仕様」を 発売(三和シヤッター工業)



耐風形軽量シャッター「耐風 ガードLS 防火設備仕様」 (三和シヤッター工業)

2024年度KPI

■気候変動(緩和·適応) 貢献商品 **1,140億円**

■防災商品 810億円 (連結)

今後のテーマ

- 環境貢献効果の定量化
- 課題解決商品のラインアップ拡充

2024年



■ Scope3算定カテゴリーおよび 第三者検証範囲の拡大 (三和シヤッター工業)

■三和NF常熟/三和シヤッター 工業静岡工場に太陽光発電 設備を導入



▲三和NF常熟



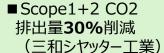
▲三和シヤッター工業静岡工場

2024年度KPI

■Scope1+2 CO2 排出量**10%**削減 (三和シヤッター工業)

2030年度KPI

(連結)



■水使用量・廃棄物排出原単位10%削減(三和シヤッター丁業)

今後のテーマ

- 削減目標の再設定
- 生物多様性への 対応

人



2024年

- ■人権デュー・デリジェンスの実施
- ■次世代リーダー育成/女性社員 向けキャリアアップ研修/キャリア ブラッシュアップ研修の実施
- ■海外ODC研修の実施



次世代リーダー育成研修

2024年度KPI

■ 人権デュー・デリジェンス の実施

2030年度KPI

- ■女性管理職比率 **15%**(連結)
- 女性従業員比率 **20%** (連結)

今後のテーマ

- 人権DDの範囲拡大
- 人材戦略に合わせた KPIの再設定

ガバナンス



2024年

- ■指名・報酬委員会の議長を社外取締役に
- ■コンプライアンスeラーニングを全社員向けに実施

2024年度KPI

- ■ボードダイバーシティ対応
- ■ステークホルダーダイアログ 実施回数:**200回**

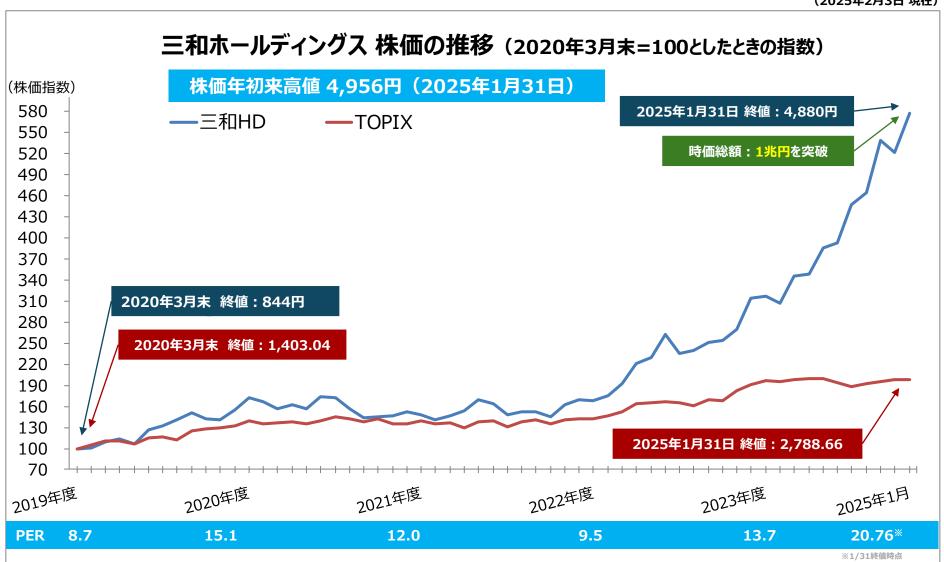
今後のテーマ

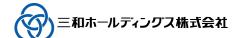
- 取締役会の実効性向上
- 多様なステークホルダーとの対話



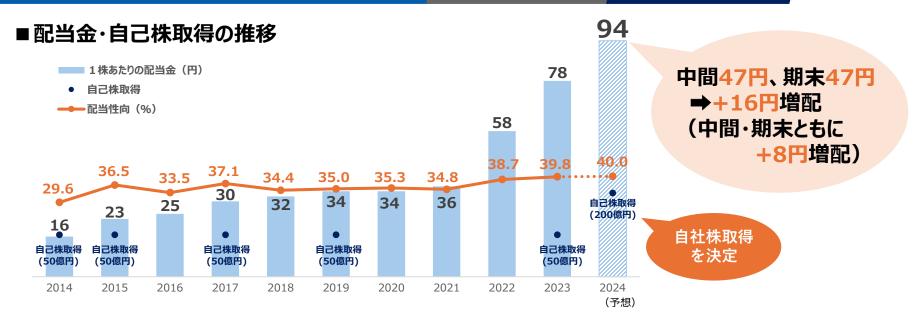
三和ホールディングス株式会社

(2025年2月3日 現在)





14 株主還元



■配当性向

EPS(1株利益)の40%を目安として安定的な配当を目指す

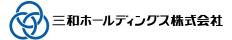
■自己株取得

成長のための必要な戦略投資を行い、また手元資金を考慮しつつ自社株取得を検討 150億円を上限とする自社株取得を決定。実施済の50億円と合わせて今期200億円。

| 項目 | 単位 | 2020年度 | 2021年度 | 2022年度 | 2023年度 | 2024年度 (修正予想) |
|---------------|----|--------|--------|---------|--------|------------------|
| 配当性向 | % | 35.3 | 34.8 | 38.7 | 39.8 | 40.0 |
| 1株当たりの当期純利益 | 円 | 96.2 | 103.4 | 149.7 | 196.0 | 235.1 |
| PER(株価収益率) | 倍 | 15.1 | 12.0 | 9.5 | 13.7 | - |
| 1株当たりの純資産 | 円 | 814.1 | 912.7 | 1,088.9 | 1295.5 | - |
| PBR (株価純資産倍率) | 倍 | 1.8 | 1.4 | 1.3 | 2.2 | - |

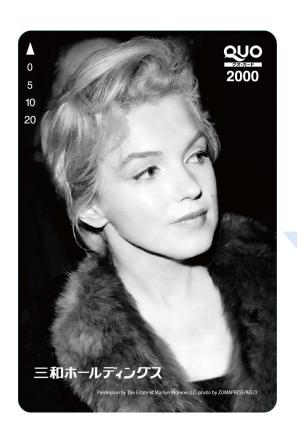
【1/31 終値時点】

PER 20.76倍 PBR 3.61倍



15 株主優待情報

3月末現在の株主様を対象に、当社オリジナルのマリリン・モンローQUOカードをお渡ししています。



| 100株以上保有の株主様 | オリジナルQUOカード 500円分 | |
|----------------|---------------------------------------|--|
| 1,000株以上保有の株主様 | オリジナルQUOカード 2,000円分 ※保有期間が2年以上の株主様 | |

三和グループでは、1979年より毎年マリリン・モンローを起用し、 QUOカードやカレンダーなどを制作しています。 マリリン・モンローが他界し、60年以上となりますが、 20世紀を代表する女優の一人として人気は高く、ご好評いただいております。

16 外部からの評価

三和グループのサステナビリティへの取り組みや情報開示の姿勢が社外から評価され、 国内外のESGインデックスの組み入れや様々な賞を受けるなどの評価を受けています。



THE INCLUSION OF Sanwa Holdings Corporation IN ANY MSCI INDEX, AND THE USE OF MSCI LOGOS, TRADEMARKS, SERVICE MARKS OR INDEX NAMES HEREIN, DO NOT CONSTITUTE A SPONSORSHIP, ENDORSEMENT OR PROMOTION OF Sanwa Holdings Corporation BY MSCI OR ANY OF ITS AFFILIATES.

THE MSCI INDEXES ARE THE EXCLUSIVE PROPERTY OF MSCI. MSCI AND THE MSCI INDEX NAMES AND LOGOS ARE TRADEMARKS OR SERVICE MARKS OF MSCI OR ITS AFFILIATES.



17 コーポレートサイト



■個人投資家様向けページ https://www.sanwa-hldgs.co.jp/ir/individual/



■決算説明会 動画配信

https://www.sanwa-hldgs.co.jp/ir/library/document.html



ご清聴ありがとうございました